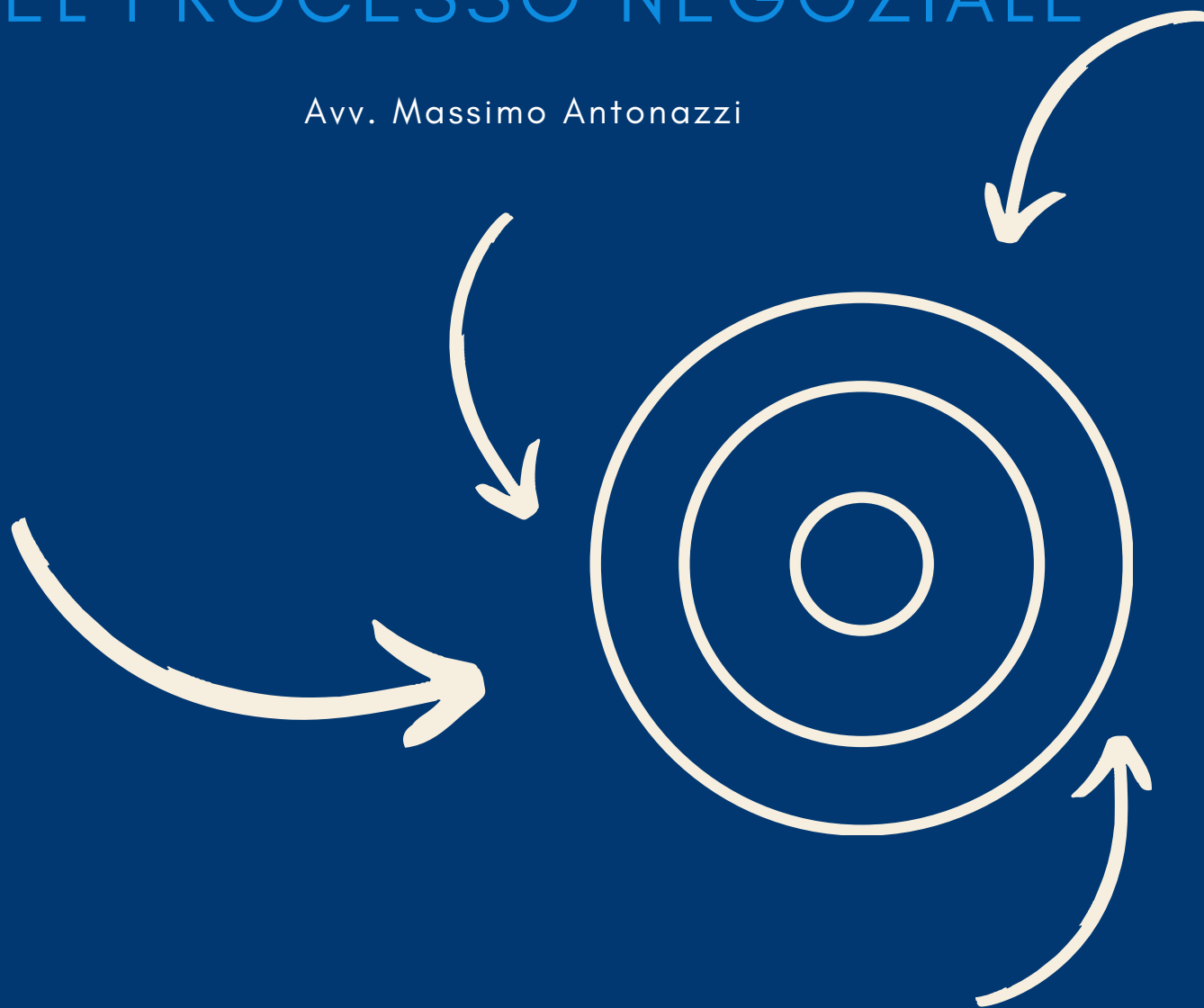


AIADC FORMAZIONE

L'ESATTA IDENTIFICAZIONE DELL'OBIETTIVO NEL PROCESSO NEGOZIALE

Avv. Massimo Antonazzi



27 novembre 2024, dalle 14.00 alle 19.00
su piattaforma Zoom



PRATICA COLLABORATIVA
Associazione Italiana Professionisti Collaborativi



PRESENTAZIONE

Obiettivo del corso è quello di fornire ai partecipanti un modello comportamentale per identificare adeguatamente l'obiettivo all'interno dello scenario negoziale. Durante l'incontro si tratterà solo ed esclusivamente il tema dell'individuazione dell'obiettivo: elementi tangibili, le teorie motivazionali e gli aspetti tecnici anche attraverso l'applicazione pratica dei concetti teorici affrontati.

Tale metodologia formativa nasce dalla consapevolezza che lavorare su troppi concetti sia controproducente e che per migliorare le proprie capacità negoziali sono necessari tempo e pratica.

Nella prima parte dell'incontro verrà affrontata la parte contenutistica, nella seconda, invece, attraverso delle simulazioni cercheremo di decodificare effettivamente dinamiche di potere di alcuni scenari negoziali attraverso l'utilizzo di alcune simulazioni.

DESTINATARI

Da 6 a 8 professionisti interessati alle tecniche di negoziazione

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

Soci AIADC: € 75

Non soci: € 150

Quota Young: € 100

ISCRIZIONI

Entro il 13 novembre 2024