

AIADC FORMAZIONE

IL POTERE NEL PROCESSO NEGOZIALE

Avv. Massimo Antonazzi



13 novembre 2024, dalle 14.00 alle 19.00
su piattaforma Zoom



PRATICA COLLABORATIVA
Associazione Italiana Professionisti Collaborativi



PRESENTAZIONE

Obiettivo del corso è quello di fornire ai partecipanti un modello comportamentale che consenta di identificare il proprio potere all'interno dello scenario negoziale. Durante l'incontro si tratterà solo ed esclusivamente il tema del potere: gli elementi tangibili, le fonti di potere, la negoziazione asimmetrica con l'obiettivo di migliorare su singoli aspetti tecnici anche attraverso l'applicazione pratica dei concetti teorici affrontati.

Tale metodologia formativa nasce dalla consapevolezza che lavorare su troppi concetti sia controproducente e che per migliorare le proprie capacità negoziali sono necessari tempo e pratica. Durante il corso ci concentreremo sull'attività di intelligence volta a decodificare le fonti del potere cercando di decodificare il concetto di negoziazione asimmetrica. Nella prima parte dell'incontro verrà affrontata la parte contenutistica, nella seconda, invece, attraverso delle simulazioni cercheremo di decodificare effettivamente dinamiche di potere di alcuni scenari negoziali attraverso l'utilizzo di alcune simulazioni.

DESTINATARI

Da 6 a 8 professionisti interessati alle tecniche di negoziazione

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

Soci AIADC: € 75

Non soci: € 150

Quota Young: € 100

ISCRIZIONI

Entro il 30 ottobre 2024